

Moving Money Together

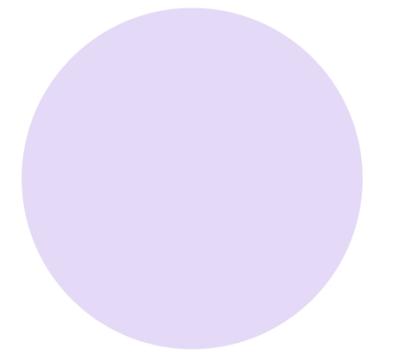
P2P-Finanzierung für Genossenschaften und Sozialunternehmen



THEMA

Klassische Finanzierungslogiken stoßen bei vielen sozialen Projekten an ihre Grenzen – Peer-to-Peer-Modelle bieten eine solidarische Alternative. Der Workshop richtet sich an Organisationen und Initiativen, die nach **gemeinschaftsbasierten, alternativen Finanzierungswegen** suchen. Die Teilnehmenden lernen verschiedene Ansätze wie **Soli-Fonds, vertrauensbasierte Finanzierung oder Web3-Modelle** kennen und entwickeln erste Prototypen für eigene Kontexte.

Workshop/Talk Hosts:
Ela Kagel, Andreas Arnold

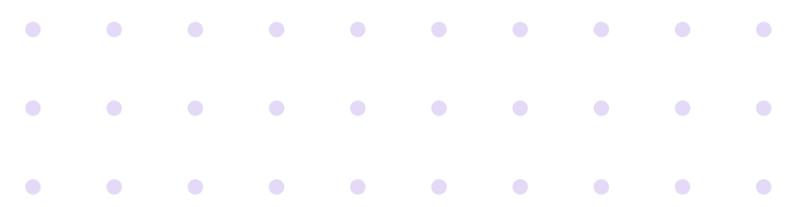


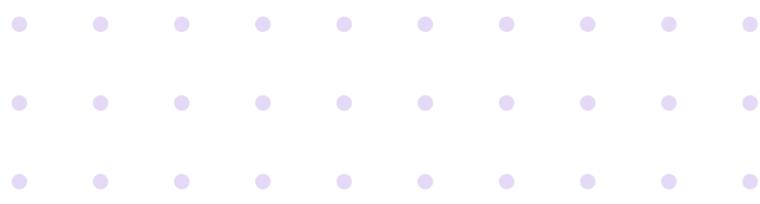
- 01. KONSUMVERHALTEN BÜNDELN & GELD POOLEN
- 02. KLASSISCHE FINANZTOOLS IN COMMUNITY-HAND
- 03. WIR ENTWICKELN UNSER EIGENES GELD

- * TAKEAWAY & WEITERGEHEN

- * CONNECT

AGENDA



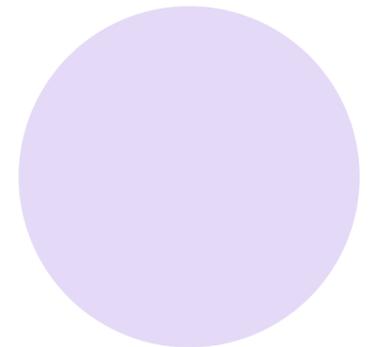


1.

KONSUMVERHALTEN BÜNDELN & GELD POOLEN

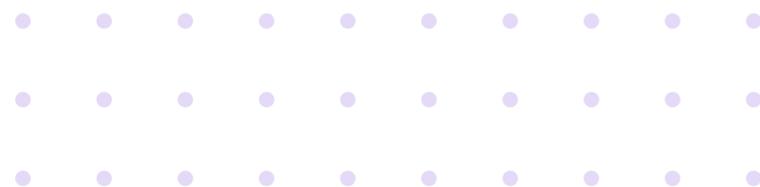
Historische Vorbilder: Genossenschaftsökosysteme

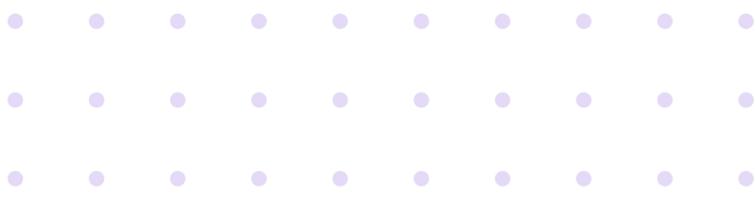
1. Mondragon & Emilia Romana in Zeiten von Arbeitslosigkeit nach dem 2. Weltkrieg
2. Kerala's eigenständiger Weg entgegen dem liberalisierten Indien
3. Rojava als Beispiel kooperativer Selbstorganisation



Starting Point

- Konsumverhalten bündeln
- Genossenschaftliche Shared Service Provider gründen



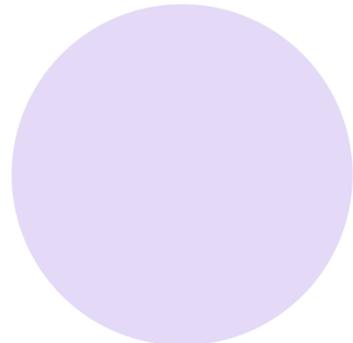


1.

KONSUMVERHALTEN BÜNDELN & GELD POOLEN

Ideale Rechtsform: Genossenschaft

1. Co-Ownership über Genossenschaftsanteile
2. One Member, One Vote
3. Gemeinsame Entscheidungsfindung
4. Führung selbstgewählt und wechselt
5. Finanzielle Transparenz



ICA Prinzipien

- Freiwillige und offene Mitgliedschaft
- Demokratische Mitgliederkontrolle
- Wirtschaftliche Beteiligung der Mitglieder
- Autonomie und Unabhängigkeit
- Bildung, Ausbildung und Information
- Kooperation zwischen Genossenschaften
- Interesse an der Gemeinschaft



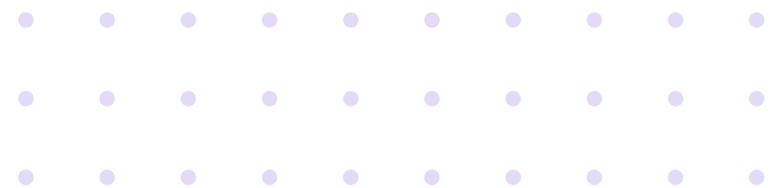
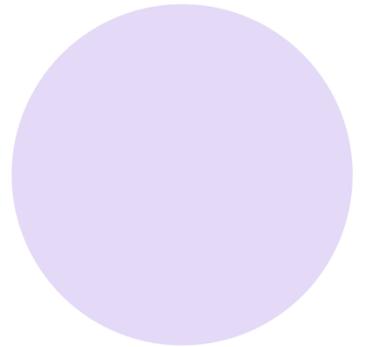


1.

KONSUMVERHALTEN BÜNDELN & GELD POOLEN

Beispiele

1. **SuperCoop Berlin:** Mitgliederkredite, Mitglieder arbeiten mit, 1800 Member, Mitglieder generieren Umsatz, je mehr Umsatz, desto mehr Gewinn für alle (z.B. günstigere Preise, neue Möglichkeiten/Funktionen im Supermarkt).
2. **Park Slope Coop:** Grundbedürfnisse werden erfüllt und noch viel mehr, u.a. "Compound Interest" in Form vom Bau eines Kindergarten für Mitglieder. Gutes Beispiel hierfür ist auch **Mondragon**, was als genossenschaftliches Konglomerat über 90 Unternehmen aufgebaut hat.
3. Community Buyout: Arbeiter:innen kaufen ihr eigenes Unternehmen, z.B. **oose eG**, Workers Coops wie **Village One** oder **Driver's Coop**
4. Fördermodelle wie bei der **taz**: Mitgliedschaft ermöglicht unabhängige Berichterstattung ohne Werbung und Zensur, sowie Unterstützung von Journalisten im Ausland (u.a. Ausbildung, Schutz für Whistle Blowers)



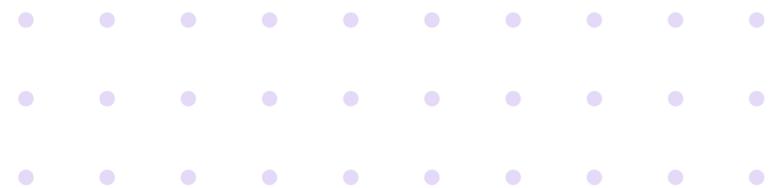
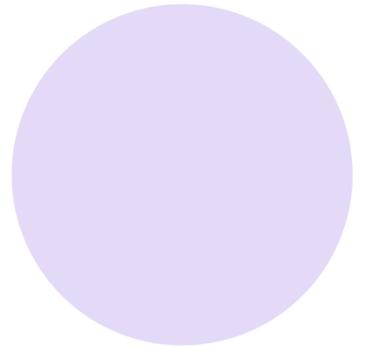


1.

KONSUMVERHALTEN BÜNDELN & GELD POOLEN

Workshopfragen (10 min)

- Was sind die Grundbedürfnisse eurer Community?
- Was könnte eure Community gemeinsam kaufen / finanzieren?
- Wie müsste das organisiert sein? (Mitgliedschaft, Beiträge, Shares...)
- Was wären erste Schritte?



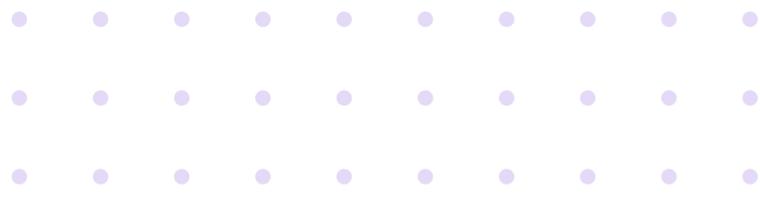
2.

KLASSISCHE FINANZTOOLS IN COMMUNITY-HAND

Beispielhafte Tools

- Briefumschlag mit Geld, der in ländlichen Gegenden zu Geburtstagen zirkuliert
- ROSCAs vs ASCA (Spargemeinschaften)
- P2P Lending Plattformen
- Community-Banken / Genossenschaftsbanken
- Mutualitätsfonds

Finanzinstrumente zurück in die Hände der Menschen holen: Vertrauen statt Bonität, Umlauf statt Spekulation

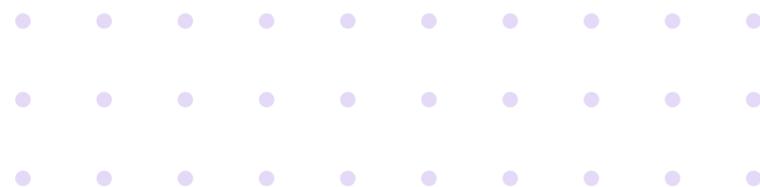
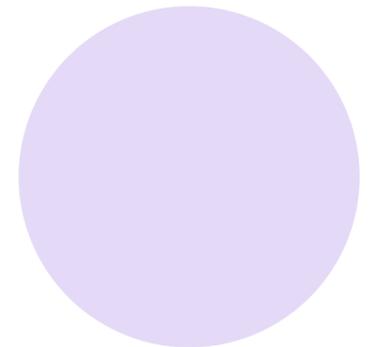


2.

KLASSISCHE FINANZTOOLS IN COMMUNITY-HAND

Workshopfragen (10 min)

- Welches dieser Instrumente wäre für euer Projekt denkbar?
- Was braucht es, um es zu adaptieren oder lokal zu starten?



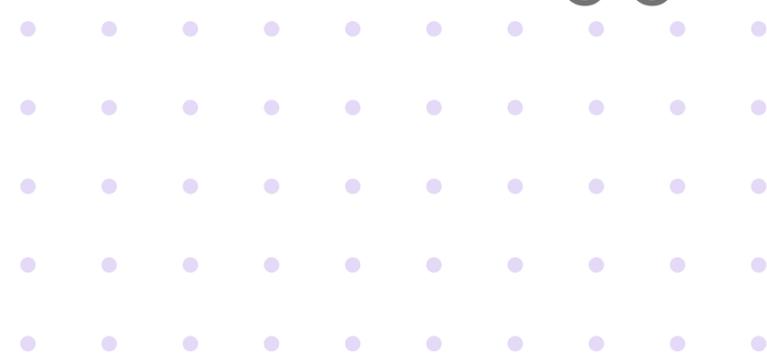
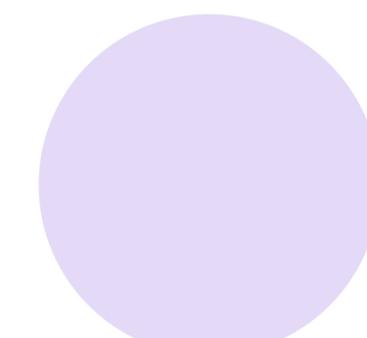
3.

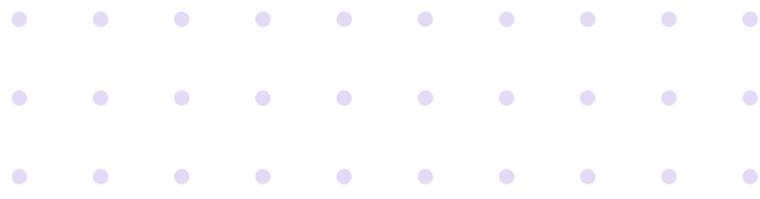
WIR ENTWICKELN UNSER EIGENES GELD

Beispielhafte Tools

- Decentralized Autonomous Organisations (DAOs)
- Gitcoin Grants / Quadratic Funding
- About Circles (ex Circles UBI)
- Breadchain Coop
- Stablecoins für kooperative Wirtschaft

Gemeinschaften als „Geldproduzenten“ denken: Was wäre, wenn wir selbst die Währung gestalten?



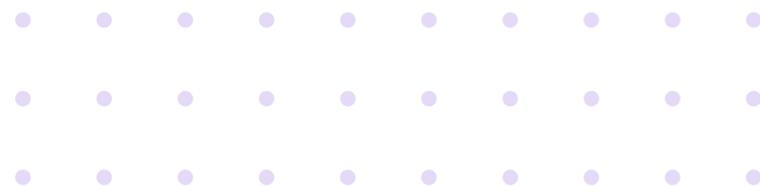
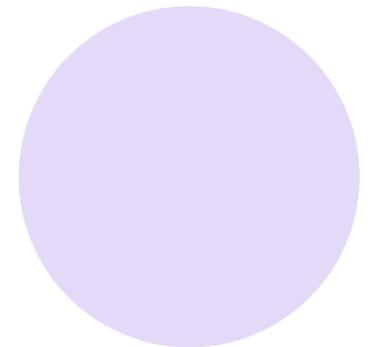


3.

WIR ENTWICKELN UNSER EIGENES GELD

Workshopfragen (10 min)

- Wie könnten eigene Tokens, Stablecoins, oder DAOs eure Projekte stärken?
- Was wäre ein realistischer Use Case?





TAKEAWAY & WEITERGEHEN

1) Ebene des gebündelten Konsumverhalten

* Geld nicht linear aus dem Ökosystem abfließen zu lassen

2) Ebene von P2P-Finanzierungsinstrumenten

* Wirkung in unserem Ökosystem entstehen lassen

3) Ebene eines eigenen Geldes

* Schutz gegen Ereignisse außerhalb unseres Ökosystems, sowie Möglichkeit für Renditen für brach liegendes Kapital gibt

CONNECT!



Platform Coops eG

Ela Kagel

ela.kagel@platformcoops.de

Andreas Arnold

andreas.arnold@platformcoops.de



platform
coops